



COMPRESSED AIR SOLUTIONS

RESPONSABLE COMMERCIAL RÉGIONAL

Installé près de Saint-Etienne, à Saint-Cyprien dans la Loire, MAC3 est le dernier fabricant français d'outils pneumatiques et de compresseurs d'air.

Nous croyons à l'excellence du made in France et notre projet de relocalisation industrielle s'appuie sur des engagements en faveur d'une fabrication plus vertueuse, qui prend en compte le bien-être de l'utilisateur et la protection de l'environnement. Dans le cadre de notre développement commercial nous recrutons dans tous les services.

Postes à pourvoir pour le service commercial : Responsable des ventes régional

Zone Commerciale :

France (Plusieurs régions sont concernées)

Missions :

- Prospecter, développer et gérer un portefeuille clients sur votre secteur géographique
- Animer votre activité en interaction avec notre réseau de distributeurs
- Réaliser les volumes de ventes nécessaires à l'atteinte des objectifs fixés annuellement
- Reporter hebdomadairement votre activité à la direction commerciale et mettre à jour la base de données
- Assurer ponctuellement des opérations de promotions commerciales et d'assistance à la mise en service

Profil :

Vous justifiez d'une expérience commerciale confirmée acquise auprès d'une clientèle Grands Comptes, PME/PMI idéalement dans les secteurs de l'industrie et du BTP.

Vous souhaitez mettre à profit votre goût du challenge, vous êtes doté(e) d'un fort tempérament commercial tout en sachant conseiller vos clients dans leurs projets.

Vous savez organiser votre travail efficacement par zone géographique.

Persévérance, autonomie et proactivité vous permettront de réussir dans cette fonction.

Vous êtes attiré(e) par le contact client, la vente de solutions techniques, rejoignez-nous et vivons ensemble l'ère de la relocalisation industrielle.

Type de contrat :

CDI – Statut cadre

Nous vous offrons un package motivant :

- Une rémunération pouvant atteindre jusqu'à 60 k€ par an pour les meilleurs collaborateurs
- Un véhicule de fonction (Type 3008 SUV), télépéage, Business Card
- Une formation initiale et continue
- Des challenges commerciaux
- Des outils de communication modernes

Vous travaillerez en équipe avec des managers à l'écoute et dans une ambiance dynamique.

Démarrage : A convenir

Merci de joindre un CV et une lettre de motivation à l'adresse rh@mac3.fr